

Obtenir le bon financement avant d'effectuer un achat

L'accès au financement pour l'équipement agricole peut être complexe. La capacité de maintenir pleinement votre productivité et votre rentabilité peut différer selon que vous optez pour l'achat ou la location de l'équipement dont vous avez besoin, quand vous en avez besoin.

Obtenir le bon équipement au bon moment et au bon prix est essentiel à l'essor de votre exploitation agricole. Mais lorsque vous êtes prêt à acheter, certains événements et certaines situations peuvent vous empêcher d'aller de l'avant. Les prêteurs peuvent limiter votre financement à l'équipement qu'ils vendent, ce qui peut entraîner des contrats de crédit-bail auprès de multiples fournisseurs. Ce processus, souvent complexe, peut être coûteux en temps et en argent. De plus, l'instabilité actuelle de l'économie et des marchés, combinée à la complexité des accords de financement, rend encore plus difficile la gestion des risques pour votre exploitation.

Vous risquez donc de ne pas pouvoir acquérir l'équipement dont vous avez besoin pour accroître et maintenir la productivité de votre exploitation. En outre, plus vous prévoyez acheter d'équipement, plus le processus peut devenir compliqué.

Surmonter les obstacles pour obtenir l'équipement dont vous avez besoin, quand vous en avez besoin

Les agriculteurs et les éleveurs ont défini des objectifs clés en ce qui concerne l'achat d'équipement :

- **Disposer d'un accès fiable au financement** : Les restrictions imposées par certains prêteurs peuvent vous empêcher d'obtenir le financement d'équipement dont vous avez besoin pour exploiter votre entreprise et la faire croître.
- **Gérer les frais d'acquisition** : Satisfaire aux exigences d'une demande peut sembler un processus sans fin. La gestion d'une multitude de sources de financement accapare des ressources et du temps précieux qui pourraient être utilisés à meilleur escient dans d'autres sphères de votre exploitation agricole.
- **Gérer le risque de financement lié à l'achat d'équipement** : En raison de la situation de l'économie et des marchés à l'échelle mondiale, la gestion du risque est plus importante que jamais. Il est plus complexe pour les producteurs et les entreprises du secteur agricole de gérer et de comprendre les accords financiers et, en raison de l'incertitude qui plane sur les taux d'intérêt et les taux de change, les achats importants pourraient être remis à plus tard.

Et si vous pouviez :...

- Utiliser au maximum la souplesse de financement de votre ferme ?
- Simplifier et accélérer le processus d'achat ?
- Personnaliser la solution afin qu'elle convienne à votre tolérance au risque ?



Obtenir le bon financement avant d'acheter votre équipement agricole
Prenez les choses en main grâce à la Marge Achat-Équipement RBC®.

L'exploitation d'une ferme ou d'une entreprise agricole est plus complexe et plus exigeante que jamais. Grâce à la

Marge Achat-Équipement RBC, vous profitez d'une souplesse accrue pour gérer plus rapidement et avec une plus grande maîtrise chaque aspect de vos besoins en matière d'achat d'équipement – ce qui vous permet d'acheter ce dont votre exploitation a besoin, au moment et au prix qui vous conviennent.

Ce n'est que l'une des façons dont nous aidons les agriculteurs et les éleveurs à aller de l'avant et à réussir dans un secteur de plus en plus complexe et qui évolue rapidement.

Avantages de la Marge Achat-Équipement RBC

<p>Utilisez au maximum la souplesse de financement : Le bon partenaire de financement doit pouvoir proposer un accord qui tient compte des besoins uniques de votre entreprise agricole. En collaborant avec RBC Banque Royale®, vous bénéficierez de cette souplesse et du soutien d'experts qui vous offriront un accès fiable à du financement.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Obtenez plus d'options : Vous pourrez choisir entre un crédit-bail renouvelable ou un prêt à terme renouvelable (ou les deux) pour obtenir le financement dont vous avez besoin dès le début pour acheter de l'équipement tout au long de l'année. Vous aurez aussi la possibilité de passer d'un produit à taux variable à un produit à taux fixe pour obtenir le taux que vous voulez tout en vous protégeant contre les variations imprévues du marché. Enfin, non seulement pourrez-vous rembourser votre prêt en dollars américains ou canadiens pour tirer parti des taux de change, mais vous pourrez également régler vos achats d'équipements étrangers en monnaie locale et ainsi accroître votre pouvoir de négociation. ■ Choisissez un partenaire de confiance : En travaillant avec un spécialiste, Services bancaires agricoles de RBC®, vous êtes assuré d'obtenir des conseils d'expert sur la façon d'utiliser le plein potentiel de vos options, pour les besoins de votre entreprise, même durant les périodes les plus précieuses.
<p>Simplifier et accélérer le processus d'achat : Le prix d'achat représente une partie importante du coût total de possession. Grâce à la Marge Achat-Équipement RBC, vous avez accès à un processus de financement plus efficace et plus facile pour l'ensemble de votre entreprise. En fait, plus vos exigences en matière d'achat d'équipement sont complexes, plus la Marge Achat-Équipement RBC convient à votre entreprise.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Réduisez les délais d'acquisition et d'administration : Votre financement peut être approuvé et disponible avant même que vous soyez prêt à acheter votre équipement. De plus, vous n'avez à suivre le processus de demande qu'une seule fois pour tous vos éventuels besoins de financement d'équipement durant l'année. ■ Découvrez le pouvoir de la simplicité. Vous pouvez couvrir tous vos besoins de financement d'équipement pour l'année grâce à une source de financement unique et plus facile à gérer. En signant un seul accord, vous pouvez réduire de manière considérable le temps et les efforts que vous consacrez à la gestion de votre portefeuille de financement d'équipement. ■ Gardez le contrôle sans opérations restrictives : Vous pouvez décider des modalités qui conviennent le mieux à votre entreprise sur le plan financier tout en simplifiant le processus d'achat.
<p>Personnaliser la solution afin qu'elle convienne à votre tolérance au risque : Ne vous laissez pas prendre au dépourvu par l'incertitude des conditions économiques et les variations des taux. Vous pouvez compter sur la force et l'expertise de RBC Banque Royale pour vous aider à en réduire les risques. De plus, nous pouvons vous aider à gérer les modalités de votre accord de financement pour que vous puissiez gérer votre entreprise avec plus d'assurance.</p>	<ul style="list-style-type: none"> ■ Évitez les surprises : Vous aurez accès à des experts du financement d'équipement qui comprennent le secteur de l'agriculture et peuvent vous offrir un forfait financier conçu spécialement pour répondre aux exigences uniques de votre entreprise, comme les cycles de relevés atypiques et les variations saisonnières du flux de trésorerie. ■ Profitez d'une protection de taux : La taille et la portée de RBC Banque Royale lui permettent d'être concurrentielle sur le plan des taux d'intérêt. ■ Créez une barrière naturelle : Les différentes options de remboursement en monnaie étrangère offertes vous permettront d'atténuer les effets de la variation des taux de change pour que vous puissiez établir vos coûts à l'avance. ■ Isolez vos besoins de financement du monde qui vous entoure : Grâce à la force, à la stabilité et à l'engagement de RBC Banque Royale, vous pourrez compter sur un partenaire fiable, en matière de financement, qui offre une tarification transparente et prévisible, peu importe les rebondissements de l'économie mondiale.

RBC Banque Royale dispose d'une équipe de spécialistes en financement d'équipement qui peut vous donner des conseils adaptés aux besoins uniques de votre exploitation agricole. Visitez notre site Web à l'adresse rbc.com ou parlez à un spécialiste, Services bancaires agricoles de RBC.



RBC Banque Royale

Les stratégies, les conseils et les données techniques contenus dans la présente publication sont fournis à titre indicatif seulement et visent à aider nos clients. Le présent document ne vise pas à vous donner des conseils de placement ni des conseils financiers, fiscaux, juridiques, comptables ou autres et il ne devrait pas servir à cet usage. Le lecteur qui planifie la mise en œuvre d'une stratégie devrait consulter son propre conseiller afin de s'assurer que sa situation particulière est prise en compte et que les renseignements utilisés sont à jour.